

DIRECTEUR RÉGIONAL DES VENTES

Notre client, un manufacturier, leader mondial dans le domaine de l'automatisation industrielle présent sur tous les continents et ayant à son actif plus de 1300 employés et un réseau de distribution de plus de 3000 représentants, est présentement à la recherche d'un Directeur régional des ventes pour expandre son réseau au Québec et dans les provinces maritimes.

MANDAT

Sous la supervision du Directeur général au Canada, le Directeur régional des ventes jouera un rôle clé dans l'établissement de notre client dans la province de Québec et celles des maritimes en bâtissant une clientèle et en faisant la promotion de leurs produits et services.

Tâches principales:

- Encadrer, supporter et développer le réseau de distribution pour le territoire;
- Visiter les sites clients pour analyser leurs défis techniques et leurs inefficacités et fournir des solutions applicables;
- Préparer et livrer des échantillons et des devis aux clients, et participer à la préparation d'ententes de service;
- Aider à effectuer des analyses de marché pour développer et améliorer les offres de produits;
- Surveiller les produits concurrentiels de l'industrie, identifier les marchés émergents et les variations de marché;
- Participer au développement de nouveaux produits, à la formulation, à la spécification et à la modification de produits et aux essais en usine;
- Concevoir et mettre en œuvre un plan d'affaires stratégique pour élargir la clientèle et assurer une forte présence continue dans l'industrie;
- Participer à des salons professionnels;
- Se maintenir à jour sur les nouvelles technologies;
- Toute autre tâche connexe.

EXIGENCES

- Diplôme universitaire ou diplôme d'études collégiales dans un domaine technique, ou toute expérience jugée équivalente;
- Minimum de 7 ans d'expérience en ventes (de la planification à la conclusion);
- Une expérience en automatisation industrielle;
- Maîtrise de la suite Microsoft Office et du logiciel CRM;
- Excellente maîtrise des langues française et anglaise;
- Disponibilité à effectuer des déplacements : les voyages se feront principalement dans la province de Québec, mais aussi dans les Maritimes; voyage international occasionnel;
 - Détenir un permis de conduire ET un passeport valide.

COMPÉTENCES RECHERCHÉES

- Capaciter de réseauter et de saisir les opportunités cachées;
- Solide sens des affaires et expertise de l'industrie;
- Forte capacité technique pratique;
- Grande capacité d'autonomie et de travail d'équipe;
- Grande débrouillardise et excellentes compétences en résolution de problèmes;
- Excellentes compétences organisationnelles axées sur les détails;
- Capacité de prendre des décisions rapidement, d'évaluer et de planifier des stratégies de dépannage.

AVANTAGES

- Rémunération compétitive largement au-dessus du marché;
- Programme d'assurances collectives dès l'embauche;
- REER collectif;
- Emploi en télétravail avec horaire flexible;
- Voiture, ordinateur et téléphone portables fournis.

Note : L'emploi du masculin dans la présente entente a pour but d'alléger le texte et ne se veut aucunement discriminatoire.