

SPÉCIALISTE, AUTOMATISATION

Notre client, Nedco, est une bannière de Rexel, leader mondial en distribution de produits, de services et de solutions électriques. Nedco est l'un des distributeurs électriques et de communication de données les plus complets au Canada avec 69 succursales à l'échelle du pays. Nedco propose une large gamme de produits de qualité dans les secteurs suivants : éclairage, communication de données, fils et câbles, gestion d'énergie et matériel électrique.

MANDAT

Nedco recherche un Spécialiste en automatisation pour le secteur de l'Abitibi. Il sera chargé de fournir une assistance technique aux représentants des ventes dans le but de les aider lors de la présentation des produits. Il travaille principalement en binôme avec les représentants afin d'évaluer les besoins spécifiques des clients et de proposer des solutions complètes et adaptées.

Tâches principales:

- Créer des devis de projet;
- Participer aux réunions de pré-soumission, valider les exigences spécifiques et participer au développement de solutions d'automatisation répondant aux exigences techniques et commerciales des clients;
- Demander des prix au niveau du marché/compétitifs aux fournisseurs;
- Produire des nomenclatures en ligne avec les spécifications techniques. Fournir et présenter des propositions et des solutions techniques aux clients, en participant aux réunions de revue/suivi des projets;
- Comprendre la technologie et les produits de la concurrence;
- Participer à l'amélioration des opérations clients en fournissant une assistance technique et en proposant des solutions potentielles aux problèmes;
- Faire preuve d'expertise en matière de technologie d'automatisation dans les discussions avec les clients, tirer l'avantage de la formation sur une variété des sujets d'automatisation pour comprendre les exigences et proposer des produits qui répondent aux besoins des applications.
- S'actualiser sur les secteurs miniers et de la fabrication industrielle sur le territoire;
- S'actualiser sur les produits et services de l'entreprise et de ses partenaires;
- Développer et renforcer des relations avec les fournisseurs et les clients;
- Collaborer avec les équipes internes pour résoudre les problèmes des clients;
- Offrir la meilleure expérience client possible.

EXIGENCES

- Diplôme en ingénierie, en industrie ou en technologie;
- Connaissance et compréhension des produits d'automatisation et de leur application dans divers secteurs manufacturiers industriels;
- Connaissance des solutions PLC, IHM et logicielles (produits Schneider);
- Connaissance des pratiques électriques et des considérations de conception;
- Posséder une solide compréhension de la vente consultative;
- Détenir une expérience dans la fourniture de solutions adaptées pour le client;

COMPÉTENCES RECHERCHÉES

- Excellentes habiletés relationnelles et de communication;
- Sens élevé de l'organisation et de l'initiative;
- Capacité d'ouverture d'esprit et d'écoute;
- Capacité d'influence et d'utiliser ses connaissances pour faire des recommandations;
- Excellente habileté à travailler sous pression et travailler sur plusieurs dossiers à la fois.

AVANTAGES

- Rémunération concurrentielle;
- Programme d'assurances collectives;
- REER collectif;
- Programmes de perfectionnement professionnel;
- Opportunités d'avancement professionnel.

Note : L'emploi du masculin dans la présente entente a pour but d'alléger le texte et ne se veut aucunement discriminatoire.